



VENDITO

Vendito is uw Partner in Sales!

**We created a
brand new sales
concept. Proven
to be successful. For you and
your salesforce.**



SALES WITH A TOUCH



Ons concept

Wij nemen uw commerciële medewerker één dag per week onder onze vleugels en gaan met uw klanten en uw producten/diensten aan de slag. Wij garanderen u meer omzet uit bestaande en nieuwe klanten én een waardevolle ontwikkeling van uw medewerker.



Learning by doing

Uw medewerker werkt gedurende ons begeleidingstraject één dag per week vanuit onze trainingslocatie in de bossen van de Utrechtse Heuvelrug. We hante- ren de approved learning-by-doing filosofie waarbij onze coaches werken volgens het 70/20/10 model. Met korte, theoretische interventies gaat uw medewerker concreet aan de slag in uw markt en met uw producten/diensten, bij bestaande en nieuwe klanten.



Uw business is leidend

Theorie en praktijk passen we toe op uw markt en bestaande en nieuwe klanten.

Een greep uit ons aanbod: **Het Vendito Pro programma**

Dit programma richt zich op commerciële medewerkers met enkele jaren werkervaring. We coachen op vaardigheden, gedrag en trainen op kennis.

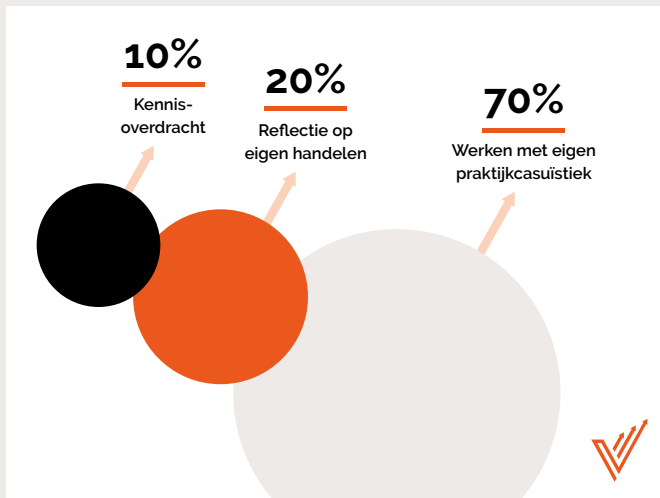


Waar we aan werken:

- ✓ Adviesvaardigheden
- ✓ Methodieken en technieken om klanten te overtuigen
- ✓ Optimale intakes en debriefings
- ✓ Planmatige marktwerking
- ✓ Persoonlijke presentatie
- ✓ Opstellen en werken met een senior accountplan
- ✓ Commerciële communicatie (verbaal en non-verbaal)
- ✓ (Telefonische) gesprekstechnieken.

De 100% Vendito werkwijze

- ✓ **10% Kennisoverdracht**
- ✓ **20% Reflectie op eigen handelen**
- ✓ **70% Werken met eigen praktijk casuïstiek**



10% Kennisoverdracht

Inzicht in de (nieuwste) verkoopmethodes zoals:

- ✓ Consultative selling
- ✓ Omgaan met weerstanden
- ✓ Mechanisme in gedragsbeïnvloeding
- ✓ Succesvol en effectief onderhandelen

20% Reflectie op eigen handelen

Hierbij gaan we dieper in op:

- ✓ Uw eigen kwaliteiten
- ✓ Uw valkuilen en wanneer u de neiging heeft om in deze valkuil te stappen
- ✓ Waar liggen uw kansen en groeimogelijkheden

70% Werken met eigen praktijk casuïstiek

Het succes van dit traject zit hem in het direct toevoegen van de opgedane kennis in uw eigen praktijk. Wij realiseren dit door middel van de professionele begeleiding van een Vendito sales funnel manager die samen met u aan de slag gaat met onder andere:

- ✓ Het schrijven van een eigen account/salesplan
- ✓ Het opstarten en realiseren van 10 tot 15% omzetgroei bij bestaande klanten
- ✓ Een eigen New Business funnel inrichten
- ✓ Het schrijven van een klantgerichte offerte

Data

Ons programma start iedere laatste week van maand:

- ✓ 29 januari (geen plekken meer beschikbaar)
- ✓ 28 februari (nog 2 plaatsen beschikbaar)
- ✓ 27 maart
- ✓ 26 april
- ✓ 30 mei

Vanaf de startdatum gaan wij wekelijks met u aan de slag op dezelfde dag. Het Vendito Pro programma duurt 12 cursusdagen, verspreid over 4 maanden.

Vendito garantie

Uw investering voor dit programma is € 6.500,- Door te kiezen voor ons programma garanderen wij u meetbaar resultaat waarmee u binnen 12 maanden minimaal uw investering in Vendito terugverdiend. Dát is onze belofte. Dát is onze garantie.

Locatie

Onze programma's worden gegeven op onze bosrijke locatie aan de Tuindorpweg 23 in Maarn. Wij beschikken op deze locatie over aangename trainingsruimtes en hebben uiteraard een werkplek voor u beschikbaar. Onze locatie is ook uitstekend bereikbaar met het openbaar vervoer. Treinstation Maarn ligt op een steenworp afstand van ons Vendito kantoor.



Wil je meer informatie?

Kom gerust eens langs bij ons op kantoor in Maarn of neem vrijblijvend contact met ons op.

Trainingslocatie
Tuindorpweg 23
3951 DB Maarn
0343-845744
info@vendito.nl

Gelijk enthousiast geworden?

Schrijf je dan direct in voor het Vendito Pro programma:

Inschrijven



www.vendito.nl

